

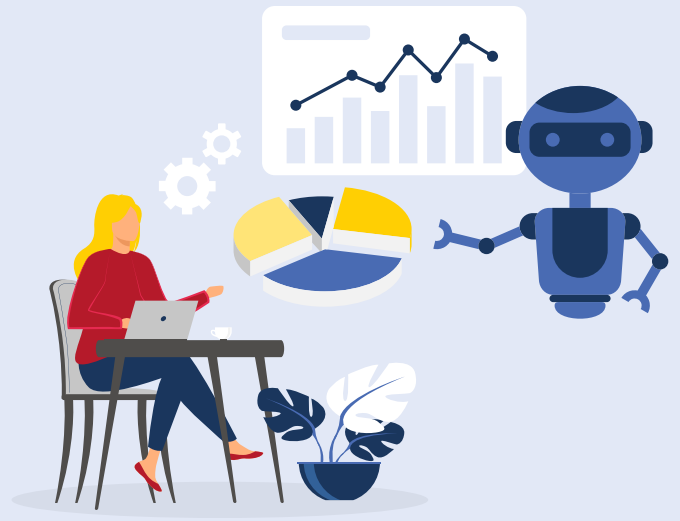
4YFN 2026: L'ECOSISTEMA TECNOLÒGIC SOTA EL PRISMA DE INFINITE AI

QUÈ ÉS INFINITE AI?

És el concepte central de 4YFN 2026.

La Intel·ligència Artificial no com un sector aïllat, sinó com una força transversal i infinita que redefineix totes les indústries.

Representa l'evolució des de l'experimentació cap a la integració total, on la IA potencia la creativitat humana, optimitza la sostenibilitat i escala els models de negoci globals.



ELS 10 TRACKS QUE MARCARAN L'AGENDA DE 4YFN 2026:

Sota aquest marc, els 10 tracks oficials estructuraran els debats, tendències i oportunitats clau de l'ecosistema:

- Creativity:** Noves formes de creació i expressió potenciades per la tecnologia i la IA.
- Founders:** Sessions sobre lideratge emprenedor, escalabilitat, finançament i creixement.
- Corporate Innovation:** Com les grans corporacions adopten, integren i acceleren innovació al costat de les startups.
- Cybersecurity:** Seguretat digital, protecció de dades i noves amenaces en un context de IA avançada.
- Fintech:** Evolució de pagaments, infraestructura financera digital i transformació del sector financer.
- Climate Tech:** Innovació per a la sostenibilitat, eficiència energètica, resiliència climàtica i reducció de l'impacte ambiental.
- Gaming:** Videojocs, experiències immersives i aplicacions creatives impulsades per IA.
- University & Spin-Offs:** Recerca aplicada i transferència tecnològica des de l'acadèmia.
- Investors:** Tendències d'inversió, estratègies de capital de risc (VC) i oportunitats per a connectar amb startups d'alt potencial.
- Health Tech:** Salut digital, anàlisi de dades clíniques, benestar i solucions tecnològiques per a la medicina del futur.

4YFN 2026 se celebra a Barcelona del 2 al 5 de març de 2026

TIPS PER A PREPARAR LA TEVA ASSISTÈNCIA A 4YFN 2026 I TREURE-LI EL MÀXIM PARTIT

01 Defineix els teus objectius Tenir un focus clar t'ajudarà a prioritzar les sessions i contactes que són realment estratègics per al teu projecte.

Abans d'assistir aclareix la teva prioritat:

- Inversió Partners Visibilitat Clients

02 Planifica la teva agenda per tracks Organitza la teva agenda en funció dels 10 tracks.

Alguns exemples:

- **Fintech** Si busques agents inversors de l'àmbit financer.
- **Health Tech** Si presentes solucions mèdiques o de salut digital.
- **Climate Tech** Si treballes en sostenibilitat.
- **Corporate Innovation** Si vols connectar amb grans empreses.

03 Prepara el teu material clau Comptar amb aquest material et permetrà explicar el teu projecte amb claredat davant agents inversors, corporacions i potencials partners, i facilitar el seguiment després de l'esdeveniment.

Assegurat de tenir llestos:

- Executive summary Demo o Video demo Mètriques essencials QR o landing informativa

04 Investiga als actors clau Analitza prèviament quins perfils seran presents i quins t'interessa conèixer.

→ Preparar les teves reunions per a generar converses rellevants i orientades a resultats.

05 Aprofita el networking En les distàncies curtes és on solen generar-se les converses més valuoses.

Utilitza els espais informals de l'esdeveniment:

- Founders Zone Investors Zone Afterworks Trobades paral·leles

06 Feix seguiment després de l'esdeveniment Un seguiment àgil augmenta les possibilitats de convertir una xerrada en una oportunitat real de col·laboració o inversió.

→ Recopila els contactes, prioritza aquells més estratègics i envia un missatge personalitzat en els dies posteriors.

- RECURSOS ONE PER A PREPARAR 4YFN**
- [Eina d'Intel·ligència de negoci de Dealroom.co](#)
 - [Networking empresarial: connexions que impulsen el creixement](#)
 - [Cerques finançament? Trucs per a acostar-te a potencials organismes inversors](#)
 - [Guia pràctica per a startups: com trobar inversió afi al teu projecte](#)

Registra't en [one.gob.es!](https://one.gob.es)