

# 4YFN 2026: EL ECOSISTEMA TECNOLÓGICO BAJO EL PRISMA DE INFINITE AI

## ¿QUÉ ES INFINITE AI?

Es el concepto central de 4YFN 2026.

La Inteligencia Artificial no como un sector aislado, sino como una fuerza transversal e infinita que redefine todas las industrias.

Representa la evolución desde la experimentación hacia la integración total, donde la IA potencia la creatividad humana, optimiza la sostenibilidad y escala los modelos de negocio globales.



## LOS 10 TRACKS QUE MARCARÁN LA AGENDA DE 4YFN 2026:

Bajo este marco, los 10 tracks oficiales estructuran los debates, tendencias y oportunidades clave del ecosistema:

- Creativity:** Nuevas formas de creación y expresión potenciadas por la tecnología y la IA.
- Corporate Innovation:** Cómo las grandes corporaciones adoptan, integran y aceleran innovación junto a las startups.
- Fintech:** Evolución de pagos, infraestructura financiera digital y transformación del sector financiero.
- Gaming:** Videojuegos, experiencias inmersivas y aplicaciones creativas impulsadas por IA.
- Investors:** Tendencias de inversión, estrategias de capital riesgo (VC) y oportunidades para conectar con startups de alto potencial.
- Founders:** Sesiones sobre liderazgo emprendedor, escalabilidad, financiación y crecimiento.
- Cybersecurity:** Seguridad digital, protección de datos y nuevas amenazas en un contexto de IA avanzada.
- Climate Tech:** Innovación para la sostenibilidad, eficiencia energética, resiliencia climática y reducción del impacto ambiental.
- University & Spin-Offs:** Investigación aplicada y transferencia tecnológica desde la academia.
- Health Tech:** Salud digital, análisis de datos clínicos, bienestar y soluciones tecnológicas para la medicina del futuro.

**4YFN 2026 se celebra en Barcelona del 2 al 5 de marzo de 2026**

## TIPS PARA PREPARAR TU ASISTENCIA A 4YFN 2026 Y SACARLE EL MÁXIMO PARTIDO

**01 Define tus objetivos** Tener un foco claro te ayudará a priorizar las sesiones y contactos que son realmente estratégicos para tu proyecto.

- Antes de asistir clarifica tu prioridad:
- Inversión
  - Partners
  - Visibilidad
  - Clientes

**02 Planifica tu agenda por tracks** Organiza tu agenda en función de los 10 tracks.

- Algunos ejemplos:
- **Fintech** Si buscas agentes inversores del ámbito financiero.
  - **Health Tech** Si presentas soluciones médicas o de salud digital.
  - **Climate Tech** Si trabajas en sostenibilidad.
  - **Corporate Innovation** Si quieres conectar con grandes empresas.

**03 Prepara tu material clave** Contar con este material te permitirá explicar tu proyecto con claridad ante agentes inversores, corporaciones y potenciales partners, y facilitar el seguimiento tras el evento.

- Asegúrate de tener listos:
- Executive summary
  - Demo o Video demo
  - Métricas esenciales
  - QR o landing informativa

**04 Investiga a los actores clave** Analiza previamente qué perfiles estarán presentes y cuáles te interesa conocer.

→ Preparar tus reuniones para generar conversaciones relevantes y orientadas a resultados.

**05 Aprovecha el networking** En las distancias cortas es donde suelen generarse las conversaciones más valiosas.

- Utiliza los espacios informales del evento:
- Founders Zone
  - Investors Zone
  - Afterworks
  - Encuentros paralelos

**06 Haz seguimiento tras el evento** Un seguimiento ágil aumenta las posibilidades de convertir una charla en una oportunidad real de colaboración o inversión.

→ Recopila los contactos, prioriza aquellos más estratégicos y envía un mensaje personalizado en los días posteriores.

- RECURSOS ONE PARA PREPARAR 4YFN**
- [Herramienta de Inteligencia de negocio de Dealroom.co](#)
  - [Networking empresarial: conexiones que impulsan el crecimiento](#)
  - [¿Buscas financiación? Trucos para acercarte a potenciales organismos inversores](#)
  - [Guía práctica para startups: cómo encontrar inversión afín a tu proyecto](#)

¡Regístrate en [one.gob.es](https://one.gob.es)!